



Донецький державний
університет управління

НАЗВА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Управління контрактною діяльністю

КАФЕДРА

менеджменту зовнішньоекономічної діяльності

РОЗРОБНИК

Маліч Людмила Анатоліївна

к.е.н., доцент

malichludmila1955@gmail.com

ОБСЯГ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

3

кредити ЄКТС
(90 годин)

32

годин контактна робота з викладачем
(16 годин лекцій;
16 годин семінарських занять)

58

години - самостійна робота

РІВЕНЬ ВИЩОЇ ОСВІТИ

перший

бакалавр

МОВА ВИКЛАДАННЯ

українська

ФОРМА КОНТРОЛЮ

екзамен

СТАТУС ДИСЦИПЛІНИ

- обов'язкова для освітньо-професійної програми «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»

ПЕРЕДУМОВИ ДЛЯ ВИВЧЕННЯ ДИСЦИПЛІНИ

Знання з дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств»

МЕТА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

формування у студентів комплексу теоретичних знань і аналітичних навичок з питань вивчення процесу укладання та виконання міжнародних контрактів, особливостей нормативно-правового регулювання процесу укладання і виконання міжнародних угод, особливостей організації й здійснення зовнішньоекономічних операцій, методів їх техніко-економічного обґрунтування та процедур митного оформлення

ЗМІСТ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Модуль 1. Основи управління контрактною діяльністю

Тема 1. Загальна характеристика міжнародних контрактів

Тема 2. Нормативно-правове регулювання процесу укладання і виконання зовнішньоторговельної угоди

Тема 3. Процедура і техніка підготовки міжнародної торгівельної угоди при прямих зв'язках між контрагентами

Модуль 2. Особливості укладання і виконання зовнішньоекономічних контрактів

Тема 4. Підготовка до укладання контрактів купівлі-продажу

Тема 5. Укладання зовнішньоторгових контрактів

Тема 6. Виконання контрактних зобов'язань за зовнішньоторговельними угодами

Тема 7. Управління контрактним господарством підприємства - суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності

ОЧІКУВАНІ РЕЗУЛЬТАТИ НАВЧАННЯ

- знати зміст, принципи та класифікацію міжнародних договорів купівлі-продажу, нормативно-правову основу їх укладання;
- знати процедуру підготовки міжнародної торгівельної угоди;
- знати методи розрахунку ціни контракту та методологію обґрунтування комерційної пропозиції;
- вміння використовувати методи розрахунку ціни міжнародної торгівельної угоди;
- вміння складати різні види міжнародних контрактів і контрактну документацію;
- навички в організації та управлінні контрактним господарством на підприємстві;
- навички у застосуванні методології техніко-економічного обґрунтування комерційної пропозиції;
- навички у вирішенні як абстрактних, так і конкретних, реальних проблемних ситуацій, пов'язаних із контрактною діяльністю підприємства.



Донецький державний університет управління

МЕТОДИ ВИКЛАДАННЯ НАВЧАННЯ

- традиційні та проблемні лекції;
- лекції-презентації;
- семінарські заняття;
- методи колективного групового навчання, технологій ситуативного моделювання, технологій опрацювання дискусійних питань;
- самостійна та індивідуальна робота студентів.

РЕГЛАМЕНТ ОЦІНЮВАННЯ

Шкала оцінювання з навчальної дисципліни: 100 балів.

Розподіл рейтингових балів за видами навчальної роботи:

- Поточне оцінювання: усне опитування та виконання завдань на семінарських заняттях – 50 балів.
- Складання кожного письмового модульного контролю – всього 20 балів.
- Виконання творчо-пошукового індивідуального завдання – 30 балів.

Складання екзамену – ~ 100 балів.

Загальна підсумкова оцінка з дисципліни є середньоарифметичною з балів за поточну успішність та екзамен.

Умови ліквідації заборгованостей з поточної роботи:

Перескладання підсумкового модульного контролю студентами, які отримали рейтинговий бал за модульний цикл, що відповідає незадовільній оцінці, проводиться не пізніше двох тижнів після атестаційного. Позитивні оцінки з модульного циклу в цілому та його складових не підвищуються.

За рішенням викладача або кафедри нараховуються заохочувальні бали за наступні види робіт:

- за систематичну продуктивну активність під час проведення аудиторних занять;
- за виконання завдань підвищеної складності (конкретне значення визначає викладач);
- за участь у конференціях, олімпіадах, іншій науковій, методичній роботі тощо.

Підсумкове семестрове оцінювання навчальної роботи студента:

Шкала оцінювання ЄКТС	Визначення	Чотирибальна національна шкала оцінювання	Рейтингова бальна шкала оцінювання
A	Відмінне виконання лише з незначною кількістю помилок	Зараховано	$90 \leq RD \leq 100$
B	Вище середнього рівня з кількома помилками	Зараховано	$82 \leq RD < 89$
C	Загалом правильна робота з певною кількістю помилок		$74 \leq RD < 81$
D	Непогано, але зі значною кількістю недоліків	Зараховано	$64 \leq RD < 73$
E	Виконання задовольняє мінімальні критерії		$60 \leq RD < 63$
FX	Можливе повторне складання	Незараховано	$35 \leq RD < 59$
F	Необхідний повторний курс з навчальної дисципліни		$RD < 34$



Донецький державний університет управління

ІНФОРМАЦІЙНЕ ТА НАВЧАЛЬНО-МЕТОДИЧНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ

Основна література:

1. Батченко Л.В., Науменко С.М. Управління контрактною діяльністю у ЗЕД: навч.-метод. посіб. для самостійного вивчення дисципліни у логіко-структурних схемах та таблицях. Донецьк: ДонДУУ, 2010. 120 с.
2. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. / Козик В.В та ін. 3-вид., пере раб. і доп. Київ: Центр навчальної літератури, 2018. 512 с. URL: <http://mybook.biz.ua/?mode=book&id=94444>.
3. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності: навч. посіб.: у 2 ч./ гол. ред. Дятлова В.В. Харків: ФОП Панов А.М., 2018. Ч 1.259 с.

Англомовні видання:

1. Status of Vienna Convention on the Law of Treaties between States and International Organizations or between International Organizations. URL: https://treaties.un.org/Pages/ViewDetails.aspx?src=TREATY&mtdsg_no=XXIII-3&chapter=23&lang=en#1.
2. Chapman S. D. British-Based Investment Groups Before 1914, Economic History Review. vol. 38 (1985). — P. 230-235.
3. World Tariff Profiles 2018/ WTO, ITC and UNCTAD [Electronic source]: WTO 2018. - Mode access: https://www.wto.org/english/res_e/publications_e/world_tariff_profiles18_e.htm.

Інтернет джерела

1. Про міжнародні договори України: Закон України від 29.06.2004 № 1906-VI зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1906-15>
2. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959-XII зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12>
3. Про міжнародне приватне право: Закон України від 23.06.2005 № 2709-IV зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15>
4. Про валюту і валютні операції: Закон України від 21.06.2018 № 2473-VIII зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2473-19>
5. Про міжнародний комерційний арбітраж: Закон України від 24.02.1994 № 4002-XII зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4002-12>
6. Митний кодекс України від 03.03.2012 № 4495-VI 93 зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17>
7. Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів): Наказ міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України від 06.09.2001 №201. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0833-01>
8. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 р. № 435-IV зі змінами та доповненнями. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15>
9. Інкотермс 2010: правила ICC з використання термінів для внутрішньої та міжнародної торгівлі, стали чинними з 01.01.2011 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988_014
10. Булюк В.В. Особливості менеджменту контрактної діяльності в умовах транскордонної співпраці регіону. URL: <http://dspace.nbu.gov.ua/bitstream/handle/123456789/55227/61-Buliuk.pdf?sequence=1>.
11. Контрактне регулювання міжнародної комерційної діяльності. URL: <http://studentam.net.ua/content/view/6118/93/>.
12. Контрактні форми зовнішньоекономічної діяльності. URL: <http://studentam.net.ua/content/view/4817/132/>.
13. Управління контрактною діяльністю і практика ведення комерційних переговорів. URL: <http://libr.org.ua/book/77/2377.html>.
14. Черниш І.В., Городницька І.О. Управління зовнішньоекономічними контрактами підприємства. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/11_2015/4.pdf.
15. Шталь Т.В., Бестужева С.В., Тишкевич С.С. Проблеми вдосконалення управління міжнародною контрактною діяльністю підприємства. URL: [\[http://elib.hduht.edu.ua/bitstream/123456789/2188/1/ек.3_1сек.%20Шталь%20та%20інші.pdf\]](http://elib.hduht.edu.ua/bitstream/123456789/2188/1/ек.3_1сек.%20Шталь%20та%20інші.pdf).